

ЛУЧШИЕ БИЗНЕС-ТРЕНЕРЫ И КОНСУЛЬТАНТЫ 2025

ПРИЛОЖЕНИЕ

БИЗНЕС ИДЕИ	БИЗНЕС РЕШЕНИЯ	БИЗНЕС ТЕХНОЛОГИИ	БИЗНЕС ПРОЦЕССЫ	№ 10 (774) 2025		
						
 С. Азимов	 Г. Архангельский	 Т. Асланов	 К. Бакшт	 Т. Баранова	 М. Батырев	 И. Валинуров
 А. Ващенко	 Н. Гаврилова	 Р. Гандапас	 М. Горбачева	 Ф. Гузенюк	 Г. Джонстон	 М. Дорофеев
 Д. Ерин	 А. Ерохин	 Б. Жалило	 Е. Жигилий	 Ж. Завьялова	 А. Иванов	 А. Курч
 А. Казак	 Е. Колотилов	 Л. Кроль	 М. Кукушкин	 А. Левитас	 И. Манн	 М. Молоканов
 А. Мушин-Македонский	 О. Набок	 Н. Непряхин	 Д. Норка	 В. Орленко	 В. Петрова	 К. Палфинов
 С. Семенов	 Д. Семин	 О. Сергеева	 А. Соломатин	 Д. Ткаченко	 А. Тютин	 А. Урванцев
 А. Фридман	 Г. Хамитов	 Д. Черемисин	 М. Чернов	 Б. Шпирт	 Г. Юстус	 Е. Яхонтова

Приложение: Лучшие бизнес-тренеры
(лауреаты Деловой премии «Капитаны Российского Бизнеса» — 2025)

Татьяна Баранова

эксперт по бизнес-этикету и эффективным деловым коммуникациям

- Ведущая авторской передачи «Хорошие манеры с Татьяной Барановой» на «Радио 7 на семи холмах», колумнист РБК Pro. Постоянный эксперт информагентства «РИА Новости», издания «Forbes Woman», телеканала «Россия-Культура», «1 канала», «Москва-24», радио «Маяк» и др.
- Разработчик корпоративных программ обучения для ведущих компаний (среди корпоративных клиентов АО «НСПК» — оператор платежной системы «Мир», ПАО «Газпром нефть», АО «ТВЭЛ», Takeda Russia, X5 Group, The Carlton Moscow и еще более 150 крупнейших федеральных и международных компаний)
- Сертифицированный бизнес-тренер *Выбор* 
- Дважды лауреат Национальной премии в области этикета и протокола
- Спикер TEDx
- Приглашенный лектор ведущих вузов и образовательных платформ
- Член Национальной ассоциации специалистов по протоколу
- Член экспертного совета Национальной премии «Колба»
- Автор пособия по этикету



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

Эксперт-практик по управлению проектами и построению команд для товарных компаний в B2B-секторе

Выбор 

>40

успешных крупных проектов

>19

лет практического опыта в операционном менеджменте

Казак Александр**Специализация**

- Операционное управление
- Регулярный менеджмент
- Международная логистика
- Клиентский сервис

темы выступлений

Продажи без клиентского сервиса уже не работают

Как увеличить продажи за счет улучшения клиентского сервиса?

Как повысить эффективность отдела продаж?

Реализуем рекомендации Михаила Гребенюка

Успех команды в единстве непохожих

ТОП-3 ошибок при формировании сильной команды

Проекты с крупными клиентами и лидерство в масштабных проектах

**Контакты**

t.me/kazaksays
+7 903 723 83 10



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

Выбор 

4000+

человек из 100+ российских и международных компаний обучил стратегическому сторителлингу

1500+

сотрудников первой линии обучены стратегическому сторителлингу в продажах

100+

провел стори-сессий и разговоров у костра о миссии, ценностях, бренде для крупных компаний



Артём Мушин-Македонский

Обучение стратегическому сторителлингу и нарративному лидерству, проведение стори-сессий, работа с историями в организациях

Еще 6 лет назад сторителлинг считался частью темы публичных выступлений и не претендовал на то, чтобы быть самостоятельной дисциплиной. Спустя 6 лет работы я могу уверенно сказать, что отношение к этой теме изменилось и все больше людей открывают для себя истории как инструмент развития людей, команд и компаний. Мне кажется, что я приложил руку к этой трансформации, ведь более 100 компаний, с которыми мы сотрудничаем на постоянной основе, не обращаются к нашей команде с запросом «Обучите нас сторителлингу», а начинают общение с «Помогите нам решить такую-то задачу через истории». Что касается коллег-тренеров, то безусловно приятно, что когда речь заходит о сторителлинге, то ведущие тренеры и коллеги по цеху обучения говорят: «Ну, это точно к Артёму». Но главным достижением я считаю именно изменение восприятия темы в русскоязычном пространстве, а не отношения к себе.

Тренинг «Стратегический сторителлинг: история как инструмент общения»

В 2021 году стал лауреатом международной премии ORACLE StoryBridge Award от National Storytelling Network за вклад в развитие сторителлинга

Сайт: <https://historia.academy/>
 Telegram-канал «Практикум сторителлеров»:
https://t.me/one_day_one_story
 YouTube канал: <https://clck.ru/QXVrd>
 Почта: amm@historia.academy



Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Юлия Старостина

- Бизнес-тренер с 20-летним опытом
- Эксперт по управлению персоналом
- Предприниматель, основатель онлайн-школы для руководителей Strong Manager с 2018 года
- Спикер ВШЭ, Альпина Лекторий
- Автор образовательных программ и книг

Тренирую управленцев: от собственников бизнеса и топ-менеджеров до линейных руководителей

Обучила **14 000+** руководителей, в том числе из таких компаний как:

Выбор



телеграм



сайт школы



STRONG MANAGER

онлайн-школа для руководителей

Тел: +7 (989) 276-01-12

E-mail: info.strongmanager@yandex.ru

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Бизнес-тренеры»



Глеб Архангельский

Глеб Архангельский – один из самых известных и уважаемых экспертов России. Открыв для бизнеса огромный ресурс темы тайм-менеджмент, он не остановился на этом. Его семинары, тренинги и консультации давно стали частью бизнес культуры, отличаются креативностью и практически ценны.

Выбор



GLEBARHANGELSKY.RU



Константин Бакшт

Наиболее известен как бизнес-тренер по продажам, автор множества книг, консультант.

Выбор



T.ME/BAKSHT

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

Максим Батырев

Предприниматель, бизнес-спикер, автор бестселлеров «45 татуировок менеджера», «45 татуировок личности», «45 татуировок продавана», «45 татуировок родителя», обладатель премий «Коммерческий директор года», «Бизнес-тренер года 2019», «Менеджер года 2020», «Топ-менеджер 2021». Основатель компании Batyrev Consulting Group. Провёл более 700 мастер-классов для 180 тыс. участников.



Выбор 

WWW.BATYREV.COM

T.ME/MAXIM_BATYREV

ПРОГРАММЫ МАСТЕР-КЛАССОВ:

Форум «Команда №1»
45 татуировок менеджера.
Неопубликованное
Менеджер и команда:
как создать Команду Мечты
Управление сложными
подчиненными
Истинное лидерство
Управление продажами
Как продавать в России. Больше всех

Форум «Клиенты на всю жизнь»
Слет «Менеджерского братства»
Менеджер в эпоху перемен
Личная стратегия и счастье собственника
Комбат-туры
Форум «Продажи по-новому»
Управление продажами
Тема на согласовании
Большая стратегическая сессия

Галина Беловодченко

Бизнес-тренер

Топ-50

бизнес-тренеров и консультантов по версии журнала «Управление персоналом», 2024.

Более **18 лет**

опыта, автор 100+ тренингов по продажам, клиентскому сервису и развитию руководителей.

Создатель теле-маркетинговых проектов с нуля.

Разработчик авторских методик обучения.

Участник волонтерского проекта «Психологи медикам» в 2020–2021 гг.

Руководитель практик.

Результат основанный на практике!



Образование: Волгоградский Социально-педагогический Университет – Психология
Волгоградский Технический Университет – Инновационный менеджмент.

Помогу влюбить в себя клиентов.
Переведу на новый уровень продажи.
Обучу важным навыкам управления.

trendingboss.ru

Выбор

ЛИДЕРЫ СРЕДИ
КЛИЕНТОВ



Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

ПРОФЕССОР

КОРПОРАТИВНОГО УНИВЕРСИТЕТА ООО «ГАЗПРОМТРАНС»

АВТОР >20 КНИГ И ПОДКАСТА ДЛЯ УПРАВЛЕНЦЕВ**28 лет** Управленческой деятельности**25 лет** Публичных выступлений**20 лет** Обучения руководителей**14 лет** Стратегических сессий**ТОП 50 ТРЕНЕРОВ****2022 | 2023 | 2024**по версии журнала
Управление
Персоналом

500 STARTUPS

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ
СЕССИИ ПО
МЕТОДИКЕ ДЛЯ:

топ-менеджмента

департаментов
hrd | cio | cfo**ОБУЧАЮ
УПРАВЛЕНЦЕВ****АНДРЕЙ ВАЩЕНКО**

Выбор



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Радислав Гандапас

НОВЫЕ ТЕМЫ ТРЕНИНГОВ:

- ✓ Крест лидера
- ✓ Лидер: миссия и роль
- ✓ Лидерские стратегии
- ✓ Полная Ж: полноценная жизнь как главный бизнес-проект человека
- ✓ Технология принятия решений
- ✓ Скрипты и алгоритмы успеха
- ✓ Человек 3.0
- ✓ KEYNOTE SPEAKER
- ✓ Эмоциональный интеллект лидера

ОНЛАЙН-КУРСЫ И ПРОЕКТЫ

- ✓ 5 ключевых навыков будущего
- ✓ TG-канал «Лидерские стратегии»
- ✓ Проект «Скрипты и алгоритмы успеха»

Выбор




Гарретт Джонстон

Международный эксперт в области маркетинга, совладелец и член совета директоров швейцарской компании Brainstore

Факты о Гарретте:

- Широко известен за свое новаторское мышление и ценный вклад в увеличение продаж компаний, в том числе и в период рецессии.
- Огромный опыт работы в должности коммерческого директора и директора по маркетингу.
- Строил профессиональную карьеру в 13 странах на 5 континентах.
- Работал на руководящих должностях в области маркетинга в ряде крупных международных корпораций, таких как Cap Gemini, Ernst & Young, Cable & Wireless, PricewaterhouseCoopers, Alcatel и MCI WorldCom, Tus Group, Spectel Avaya, MTC и X5 Retail Group, Kyivstar GSM.
- Имеет два высших образования: диплом Дублинского Университета (University of Dublin) в области экономики, и Дублинского колледжа Тринити (Trinity College of Dublin) в области международной торговли.

- Владеет 11 языками.
- Одновременно является гражданином России и Ирландии.
- В последнее время в основном работает в Скандинавии и в России.
- Отвечал за доходы свыше 11 миллиардов долларов.
- Работал на ведущих позициях в ряде индустрий: от телеком компаний до медийных компаний цифровых технологий, а также в сфере интернет и розничной торговли, в областях науки, связанных с жизнедеятельностью человека, таких как фармакология и биотехнологии.

Образование:

- 1985–1990 BA Economics, University College, Dublin
- 1990–1991 Masters International Commerce, Trinity College, Dublin (TMI) (аналог MBA)
- 2006–2008 London Business School, Executive Leadership Training

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Бизнес-тренеры»



Максим Дорофеев

Максим Дорофеев прежде всего востребован крупными фирмами — Озон, Ростелеком и др. (как эксперт по Прокрастинации).

Он известен и как тренер по продуктивности и специалист в сфере прокрастинологии. Он родился 15 августа 1981 года в Москве. После окончания школы поступил в МГУ им. М.В. Ломоносова на факультет физики и успешно завершил обучение. Спустя много лет учебы и усердного труда Максима стали замечать его коллеги, что в результате привело к продвижению по карьерной лестнице.

С его помощью на протяжении 15 лет было разработано множество видов программного обеспечения. Максим Дорофеев руководил многими проектами в крупных фирмах, включая лабораторию Касперского. Помимо этого, его деятельность в виде технического консультирования затронула крупнейшие социальные сети, почтовые ящики и многие другие серьезные платформы ИТ.



Выбор



MNOGOSDELAL.RU



Евгений Жигилий

Бизнес-тренер по продажам, мотивационный спикер, автор, эксперт. Более 20 лет в продажах.

Специализация:

- Целевая коммуникация: переговоры, экспертные продажи B2B, B2C, в том числе по телефону
- Управление продажами
- Личностное развитие
- Успех, лидерство, команда



Среди клиентов: ГК Рольф, Сбербанк Лизинг, Альянс Жизнь, World Class, Билайн, Банк ВТБ, Банк Открытие, ПластикСтрой, TCELL, MC-Баухеми, Ferronordic Machines, сеть барбершопов Top Gun, и многие другие.

Выбор



ZHIGILY.RU

Номинация «Бизнес-тренеры»



Борис Жалило

Международный бизнес-консультант по масштабированию бизнеса и управлению изменениями.

Эксперт по влиянию и убеждению в продажах, переговорах, управлении.

В профессии с 1996 года.

Выбор 



ZHALILO.COM



Александр Левитас

ГЕРИЛЛА МАРКЕТИНГ – партизанский маркетинг и консалтинг для малого бизнеса – ключевая компетенция эксперта.

Выбор 



LEVITAS.RU

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Ерин Дмитрий

Бизнес-тренер

Фасилитатор

Ведущий бизнес-мероприятий

Основатель компании SMART training

Автор книги
"Искусство быть
подчиненным"

О СЕБЕ

Прошел путь от внутреннего тренера до ТОП-руководителя в сфере обучения в международных компаниях

ЛАУРЕАТ ПРЕМИИ

Капитаны Российского Бизнеса 2023-2025 гг. в номинации Лучшие бизнес-тренеры

86%

личная конверсия повторных заказов

> 1500

проведенных тренингов

КРЕДО

Практический личный опыт + глубокое понимание методологии обучения в сочетании с индивидуальным подходом дают выдающийся результат для клиентов.

КОНТАКТЫ

- <https://smart-training.pro>
- ✉ Erin_Dmitry
- ✉ info@smart-training.pro





Жанна Завьялова



- Кандидат психологических наук
- Автор и учредитель Международной Школы Бизнес-тренеров ICBT
- Тренер-методолог международной квалификации
- Коуч международной сертификации по стандартам ICF
- Автор и редактор 12 книг для бизнес-тренеров, включая «Путь тренера», «Метафорические деловые игры», «Игры, в которые играют деньги», «Управление верой в бизнесе» и др.
- Автор 10 игр-тренажеров, включая «Каузальный интеллект», «Риторика ICBT», «Управление групповой динамикой», «Пять зон сообщений», пять игр по эмоциональному интеллекту и др.
- Топ-тренер РФ по независимому опросу читателей HR-журнала «Управление персоналом» в течение нескольких лет
- Глазами команды ICBT: фонтан созидательного творчества, источник жизненной энергии, мост между духовным миром и миром бизнес-реальности
- Автор и ведущая телеграмм-канала Клуб Жанны Завьяловой
- <https://akademiki.biz/> – главный сайт
- WhatsApp + 7-985-29-28-027
- Эл почта info@akademiki.biz



Выбор 

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

Евгений Колотилов

БИЗНЕС ТРЕНЕР
ПО ПРОДАЖАМ B2B



Выбор

ЕВГЕНИЙ КОЛОТИЛОВ ОДИН ИЗ САМЫХ ВОСТРЕБОВАННЫХ И КОМПЕТЕНТНЫХ РУССКОЯЗЫЧНЫХ БИЗНЕС-ТРЕНЕРОВ, ТРЕНЕРОВ-ПРАКТИКОВ ПО ПРОДАЖАМ В СФЕРЕ B2B (**BUSINESS TO BUSINESS**) И ПЕРЕГОВОРАМ (**NEGOTIATIONS SKILLS**).

Более 19 лет компании из самых разных сфер бизнеса (IT, банки, промышленность, строительство, недвижимость, туризм, реклама и др.) обращаются к Евгению Колотилову за проведением корпоративного обучения сотрудников и стратегическим консультированием собственников и ТОП менеджмента компании, для того, чтобы получить конкретные инструменты для улучшения стратегии компании и вывести свой отдел продаж на новый уровень. **Про него говорят, "он знает про продажи, больше чем все".**

Задача Евгения дать Клиентам лучшие инструменты из практики продаж и переговоров. На тренингах дается только конкретика, что и как сказать клиенту в конкретной ситуации. Никакой воды, никаких психологических теорий, все по сути.

Уникальный стиль выступлений Евгения с энергичной и увлекательной подачей информации позволяет завладеть и удерживать внимание любой аудитории, от новичков до продавцов с многолетним опытом и ТОПов.

КЛИЕНТЫ:

CISCO	СОВКОМБАНК	MITSUBISHI ELECTRIC
GOOGLE	CORAL TRAVEL	ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ
INTERFAX	SOKOLOV	ТОРГОВЛИ
ИТАР ТАСС	ТЕХНОНИКОЛЬ	SBER SOLUTION

ФАКТЫ И ЦИФРЫ:

48 лет - возраст (дата рождения: 6 января 1976 года).

Бизнес тренер №1 по продажам b2b по версии журнала «Управление Сбытом».

Лидер рейтинга ТОП 10 «Лучшие бизнес практики 2020» союза «Московской торгово-промышленной палаты».

Лауреат международной премии «Congress Adwards Russia» в номинации «Лучший бизнес-тренер по продажам».

1-е место рейтинга бизнес-тренеров по продажам «Золотая дюжина» журнала «Управление сбытом».

Автор №1 по b2b продажам в 2022 г. издательства «Питер».

ТОП-20 тренеров по продажам рейтинга SalesPortal.

18 изданных книг по тематике «продажи», «переговоры».

АВТОРСКИЕ ТРЕНИНГИ:

- Эффективные продажи b2b
- Как продавать дороже конкурентов
- Большие продажи в кризис
- Проведение продающих презентаций
- Работа с ключевыми клиентами
- Жесткие переговоры в продажах (закупках)
- Техника продаж первым лицам
- Управление продажами
- Удвоение продаж
- Тайм менеджмент в продажах
- Машина продаж
- Мотивация на активные продажи и др.

АВТОР КНИГ:

«Коммерческий директор 2.0», «Продажи в кризис. Как обойти конкурентов в трудное время», «Технологии продаж B2B, прокачиваем навыки продавцов на примере IT-сферы), «Отдел продаж с нуля», «Договор дороже денег. Русские переговорные практики», «ТОП КАДР», «Как продавать в большие компании», и др.

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

АЛЕКСАНДР ЕРОХИН



ПРОФЕССИОНАЛ В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ B2B ПРОДАЖАМИ

САМОЕ БОЛЬШОЕ КОЛИЧЕСТВО РЕАЛИЗОВАННЫХ
КОНСАЛТИНГОВЫХ ПРОЕКТОВ В РОССИИ 200+

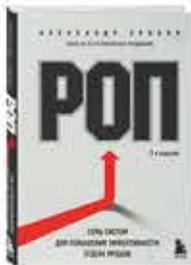
Управляющий партнер старейшей в РФ консалтинговой компании Salecraft — лидера в РФ в области реализации консалтинговых проектов с погружением в бизнес заказчика на его территории.

КНИГИ-БЕСТСЕЛЛЕРЫ «РОП. Все, что нужно знать для построения эффективного отдела продаж» и «Управление клиентской базой» стали лауреатами премии «Деловая книга года в России». Провел более 1000 тренингов по продажам и более 200 стратегических сессий.

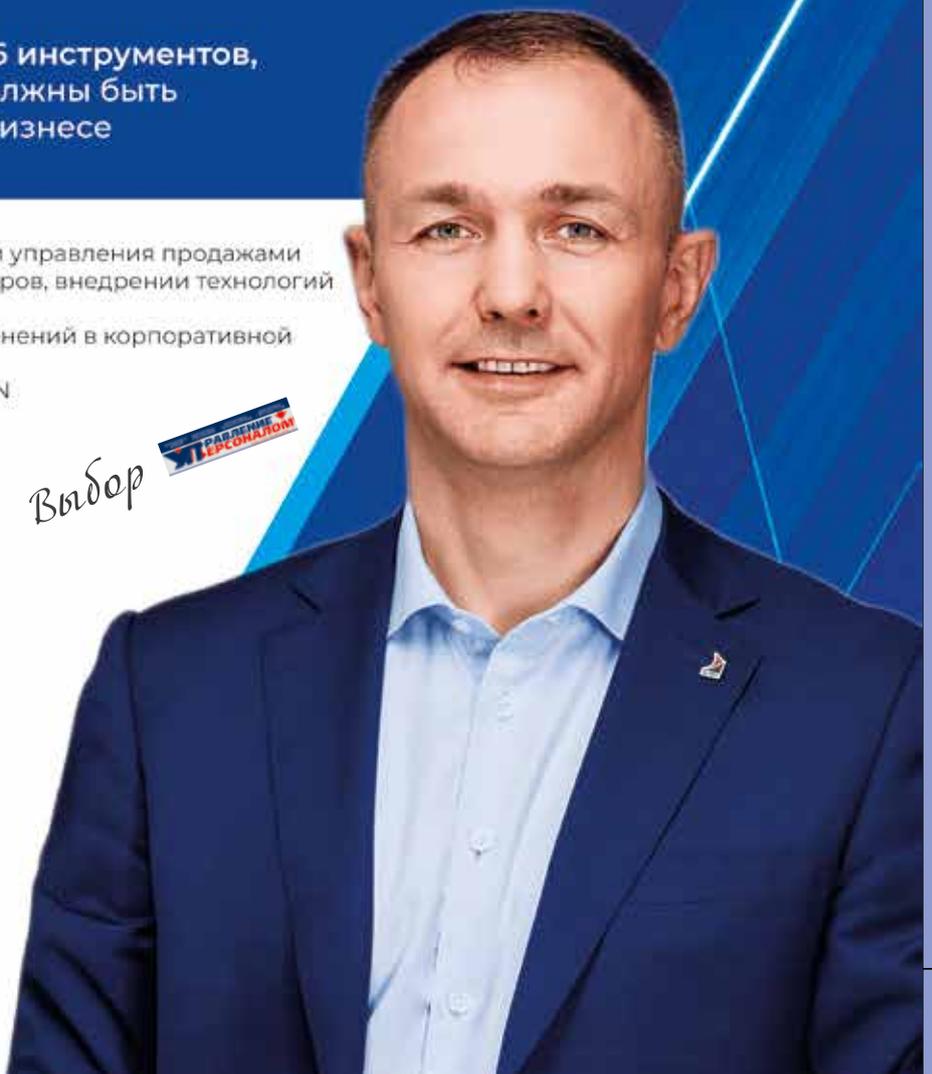


Скачайте 16 инструментов,
которые должны быть
в каждом бизнесе

- Международный эксперт в области управления продажами и персоналом, стратегии, переговоров, внедрении технологий и построении команд.
- Эксперт в области внедрения изменений в корпоративной структуре.
- Спортсмен: КМС по боксу, IRONMAN



Выбор



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



АНДРЕЙ КУРЧ

- Доктор психологии
- Основатель, ректор АТОМа (Россия)
- Декан Факультета философии бизнеса Открытой Европейской Академии экономики и политики (Чехия)

Академия ТОП Менеджмента (АТОМ) – это визионерская, динамично развивающаяся образовательно-консалтинговая компания.

Академия ТОП Менеджмента Доктора Курч (АТОМ) была создана в 1997 году и специализируется на программах повышения управленческих компетенций собственников бизнеса и первых лиц компании в рамках программ EMBA и Visionary DBA.

АТОМ – пожалуй, единственная образовательная компания в России и Европе, практикующая персональное обучение по индивидуально составленным программам АТОМ EMBA и Visionary DBA в формате персонального менторинга и консалтинга.

Наша миссия:

Создание условий для богатого будущего и процветания Русской цивилизации через системное образование и экологичную философию бизнеса.

Авангардом на этом пути должен стать средний класс – осознанный, образованный, патриотичный, строящий синергетические системы взаимодействия между бизнесом, государством и человеческим социумом.

Люди – это новая нефть, новое «черное золото» цифровой экономики!

И на этом пути необходимы компетентные управленцы, обладающие новаторскими цифровыми методами менеджмента, нетривиальным взглядом на развитие «человеческого капитала».

Выбор

KURCH.RU

VK.COM/DR.KURCH

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

ИГОРЬ
МАНН

Игорь Манн

Кандидат экономических наук.
Почетный профессор бизнес-школы
«Синергия».

МАРКЕТЁР

Маркетёр — это практик.
Маркетолог — теоретик.
Я маркетёр с 1993 года. Ех-директор по маркетингу 15 лет, в т.ч. 3 года директор по маркетингу компании Avaya в регионе Центральная Восточная Европа, Ближний Восток и Африка (74 страны мира). Ех-коммерческий директор 3 года.

АВТОР 16 КНИГ
И ВИДЕОКУРСОВ

Я всегда рад поделиться своими знаниями и опытом.
Мои книги и видеокурсы помогут стать успешнее в маркетинге, бизнесе, карьере и жизни.



БИЗНЕС-СПИКЕР

У меня 30+ программ открытых тренингов и 7 корпоративных программ по маркетингу, клиентоориентированности, личному маркетингу и личной эффективности. Таких программ (и так, как я) не делает никто. Не могут.

КОНСУЛЬТАНТ ПО МАРКЕТИНГУ

Консультирую с 2004 года.
Решаю задачи бизнеса (маркетинг, продажи, клиентоориентированность, инновации, эффективность) онлайн и офлайн

БЛОГЕР

 17 057
подписчиков

 65 924
подписчиков

IGOR-MANN.RU

Выбор 

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Коуч глав компаний и команд топ-менеджеров

Основатель Клуба и Школы консьюльери

Создатель синхронизации команд — сессии STRADIS

Мастер выявления личного и командного архетипа

Лучший преподаватель МГИМО по программе "Связи с общественностью: управление бизнес-коммуникациями"

Михаил Молоканов

WA: +7909-66 999-33

Профессионал в понимании партнерств, команд, деловых и личных

отношений: сертификация группового психоаналитика (Австрийское общество групповой терапии и динамики), кандидат психол. н., аспирантура по философии Института системного анализа РАН, математик (университет), телерадиоведущий (профпереподготовка), переводчик с англ. языка (2-е высшее).

Опыт предпринимательства, партнерства и работы топ-менеджером, включая CEO, в отраслях: нефтяная и масложировая (продажи и производство), инвестиционная, страховая, международный образовательный и тренинговый бизнес, executive search.

Примеры результатов работы Михаила:

- * За полгода собственники увеличивают прибыль в долларовом эквиваленте в 10 раз.
- * Российское подразделение глобальной компании, управленческую команду, которого год сопровождал, признано лучшим в мире.
- * Нач. департамента в компании-гиганте становится старшим управляющим директором.
- * Собственник бизнесов выходит из токсичных эмоционально изматывающих брачных отношений, через полгода находит девушку, на которой потом женится, рождается ребенок.
- * Наемные CEO и коммерческие директора, открывают собственные бизнесы.
- * Клиентам легче и проще получать желаемое в партнерских, деловых и личных отношениях.

Выбор



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

 NABOK.TRAINYOURBRAIN.EU.COM

 T.ME/TYBTEAM

 TRAINYOURBRAIN.EU.COM

- HR-практик более 20 лет, международный эксперт по развитию команд и коммуникациям
- Руководитель Комитета по управлению изменениями Ассоциации практиков цифровизации
- Эксперт по оценке организаций участников конкурса на соискание премии Правительства РФ в области качества
- Член Ассоциации Независимых Директоров, АНД
- Преподаватель DBA и MBA Финансового Университета, НИТУ МИСИС, РАНХиГС
- HR партнер SKOLKOVO
- Автор книги «Команда рулит. Управление изменениями в цифровой среде» (издательство «Альпина Паблишер»), постоянный автор Psychologies
- Соавтор методологии по метрикам эффективности «Глобус SAPI Гибкие индикаторы состояния организации для стейкхолдеров»
- Сертифицированный нейрокоуч Московского института психоанализа и мастер-коуч команд ICI.
- Управляющий партнер Train Your Brain и Leadership School
- Подбираю продуктивные команды
- Помогаю создавать системы мотиваций, метрик эффективности, модели компетенций и организационный дизайн
- Повышаю продуктивность команд в период изменений и цифровых трансформаций через корпоративную культуру
- Раскрываю потенциал путем развития компетенций и бизнес-коучинг
- Креативные форматы обучения: стратегические сессии, тренинги, онлайн-обучение, вебинары, геймификация и арт-форсайты

КОГДА КОМАНДА -КАПИТАЛ

#ДАВСЕТЫМОЖЕШЬ

- 01 Эксперт по HR и организационному развитию
- 02 Руководитель комитета ассоциации Digital experts
- 03 Бизнес-тренер и коуч команд



Книга Оксаны Набок «Команда рулит» участвует в конкурсе «Деловая книга года 2024» и представлена в номинации «Лучшая книга в помощь бизнесу» 2024

ОКСАНА НАБОК



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

Константин ПАЛФИНОВ

бизнес-тренер консультант
методолог бизнес-обучения



Более 20 лет работы в операционном бизнесе

- Победитель конкурса молодых руководителей холдинга «СеверСталь» в составе команды Ульяновского Автомобильного Завода (2001 г.)
- Победитель конкурса молодых руководителей холдинга «СеверСталь» в индивидуальной номинации «Менеджмент» (2001 г.)



Более 9 лет разработки и проведения обучающих программ

- Обладатель Гран-при V Всероссийского конкурса «Мастер бизнес-тренинга» (2021 г.)
- Победитель 4-го Всероссийского конкурса методистов бизнес-обучения (2022 г.)



Более 6 лет выступлений в качестве спикера



ТОП-50 лучших бизнес-тренеров России по версии журнала «Управление персоналом» (2024 г.)



Разработка и проведение обучения под запрос бизнеса. Любимые темы:

- Критическое мышление
- Управленческие навыки
- Визуальная коммуникация
- Командообразование



PALFINOV COACH



Выбор

УПРАВЛЕНИЕ
ПЕРСОНАЛОМ

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



● **16 лет**
ежедневного опыта
на производстве
и в организациях

● **290+**
успешно
реализованных
проектов

● **2-10%**
стоимость
наших услуг
от экономического
эффекта

HR-PEOPLE.RU



ВИКТОРИЯ ПЕТРОВА

Основатель консалтинговой компании «ЛюдиPeople», экс-топ менеджер и член советов директоров крупных холдингов: Halliburton Company, Бристоль-Майерс Сквибб, ОК РУСАЛ, Базовый элемент, Главстрой, Ингосстрах, Эн +, VI Group, Автобан и др., Виктория щедро делится своим уникальным опытом практического управления людьми и процессами, повышения операционной эффективности.

Ее колоссальная экспертиза отлично работает в следующих областях:

- Повышение операционной эффективности;
- Сокращение времени и трудоемкости производственных и управленческих процессов;
- Удержание персонала в эпоху рынка кандидата;
- Повышение производительности труда;
- Мотивация сотрудников к труду и получению максимальных результатов.

«ЛюдиPeople» известны гибкостью и инновационностью, неформальным подходом к решению самых сложных организационных и производственных задач, многие методики и инструменты, успешно зарекомендовавшие себя в российских условиях, являются их собственными разработками:

- **Вдохновляющая** система обучения высших руководителей;
- **Методически выверенная интерактивная** система обучения линейного менеджмента;
- **Вовлекающие мероприятия** на производственных/торговых и пр. площадках — обмен лучшими практиками, расширение технического и управленческого кругозора;
- Уникальная **база данных норм труда** рабочего и административно-управленческого персонала, основанная на анализе более чем 600 000 рабочих мест в различных отраслях;
- **Функциональный анализ рабочих мест (ФАРМ)** — автоматизированная система, позволяющая точно ответить на извечный вопрос: кто все эти люди и что они делают?

Выбор



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

- Бизнес-тренер, бизнес-консультант, мотивирующий спикер, директор юмпании «Эксперт-Маркетинг»
- Победитель 2-го сезона юнкурса «Лига лекторов» Руссийского общества «Знание». Стал лучшим из 5000 спикеров в тране
- Разработал три программы одобренных Минэкономразвития для обучения предпринимателей в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и индивидуальная предпринимательская инициатива»
- Автор двух книгбестселлеров «Большие продажи без компромиссов и оправданий и «Идеальные переговоры. Какдобиваться своего в закупкахпродажах, бизнесе и жизни»
- В числе клиентов ведущие Руссийские компании, международные юмпании, Центры «Мой бизнес» по всей Руссии

СЕРГЕЙ
СЕМЁНОВ

Выбор



Веб-сайт: <https://semenovsergey.ru/>
 ТГ-канал: <https://t.me/expertsale>
 WhatsApp: +7(920)286-92-09
 E-mail: mail@semenovsergey.ru

«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Дмитрий Семин

Ведущий бизнес-тренер РФ
по продажам и созданию
команды, консультант
для руководителей

Выбор 

Благодаря моим тренингам у вас
будут:

- ✓ Логичные технологии (просто и понятно)
- ✓ Эмоции, энергия, уверенность, мотивация к внедрению
- ✓ Инструменты для получения результатов

• Корпоративные бизнес-тренинги:

— По продажам, созданию команды, управлению персоналом, публичным выступлениям, принятию решений руководителем.

— Тренинги построены на философии сотрудничества и благополучия по принципам живых систем и бизнес-опыте автора (30 лет).

• Разработка и внедрение долгосрочных программ обучения.

• Мотивационный спикер, включая большие аудитории.

• Консультант для руководителей и топ-менеджеров, мастер-майнд группы, подготовка кадрового резерва, философия кооперации и коллаборации в бизнесе. Личная эффективность, баланс личной жизни и бизнеса, осознанность.

Бизнес-опыт:

- Соучредитель компании Semin Group
- Проекты с земельными участками
- Совладелец риэлтерской компании
- Финансовый консалтинг: карьера директора
- Личный сайт Д. Семина: www.dsemin.ru
- Сайт компании Semin Group: www.SeminGroup.ru
- Telegram канал: @semin_dmitriy t.me/semin_dmitriy
- Фильмы Д. Семина: dmitriysemin.ru/films
- Долгосрочная программа развития менеджеров по продажам: youtube.com/watch?v=Gv2sFB2SPeo



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

Сергеева Ольга Борисовна

Профиль

Сертифицированный Бизнес-тренер (ИПФМ, ЕШСМ)
 Автор более 150 тренингов
 Наставник
 Лектор всероссийского общества «Знание»
 Преподаватель вуза
 Аккредитованный консультант / аутсорсер НАФИ
 Постоянный автор ряда деловых журналов
 Лауреат 3 Всероссийского конкурса «Мастер бизнес-тренинга 2019» ТПП РФ,
 член жюри 7 Всероссийского конкурса «Мастер бизнес-тренинга 2023»
 Практик БИЗНЕС ТРИЗ-1
 Международная ассоциация бизнес ТРИЗ (ВТА)

Сертификаты и дипломы

Управленческое консультирование НИСКУ «Национальное агентство развития квалификаций
 ТРИЗ и технологии системных инноваций в бизнесе и управлении
 Сценарное мышление и концепции в тренинге
 Управление бизнес-коммуникацией
 Управление изменениями в условиях неопределенности
 Стратегический менеджмент
 Управление персоналом
 высшее: ЛГПИ им. Герцена
 Естественный факультет

Hard skills

- Стратегия развития, планирование
- Разработка маркетинговой стратегии, тактики и оперативных шагов. Построение дорожной карты клиента
- Управление персоналом: поиск и подбор персонала, система монетарной и не монетарной мотивации, обучение и развитие персонала
- Управление продажами от А до Я
- Личностное развитие руководителя: целеполагание, тайм менеджмент, мышление (стратегическое, аналитическое, критическое, креативное)

Soft skills

- Системное и критическое мышление	- Нацеленность на результат
- Креативность	- Личная эффективность
- Аналитичность	- Работа в режиме неопределенности
- Эмоциональный интеллект	- Наставничество и менторинг
- Коммуникативность	- Управление проектами, людьми и собой
- Стрессоустойчивость и адаптивность	- Лидерство и независимость в принятии решений
- Ответственность	



Контакты

centeruspeh@list.ru
 +7(978) 032-66-80

Опыт работы с 2002 года

- Производственные компании:

Продуктовые:
 Винодельческие, кондитерские
 Колбасные, молочные и тд.

Непродуктовые:
 Стройматериалы, машиностроение,
 химические и тд.

- Транспорт
- Оптовая, розничная торговля, дистрибуция
- Сфера красоты и здоровья
- Индустрия гостеприимства
- Образование
- Айти сфера
- Госструктуры

Выбор



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Дмитрий Ткаченко

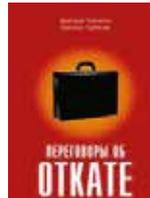
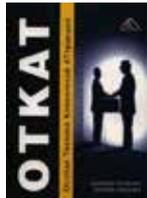
Инженер-наладчик процесса продаж

Самый «играющий» тренер по продажам в России
тренинг строится как практикум, а не как лекцияШесть раз в ТОП-рейтингах лучших тренеров по продажам
(журналы «Управление персоналом» (дважды), «Управление
сбытом», «Treningo», «Sales business/Продажи» и Salesportal.ru)

Тренер-консультант по продажам с 2002-го года

№9 в рейтинге «Самых стильных бизнес-спикеров России»
(по рейтингу «Hub speakers magazine»)

АВТОР КНИГ И ПУБЛИКАЦИЙ

Деловые
бестселлеры
2015 – 2025гг.Запрещены в
2015гКниги
2005- 2010
годов

КЛИЕНТЫ



КОНТАКТЫ

Выбор


www.tkachenko.pro
Telegram-канал
«Продажи и переговоры в кино:
разбор с Дмитрием Ткаченко»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»


**РЕЧЕВОЙ
АКСЕЛЕРАТОР**
**АЛЕКСЕЙ
УРВАНЦЕВ**


**ВЛАДЕЛЕЦ ПРОЕКТА
«РЕЧЕВОЙ АКСЕЛЕРАТОР»,
ТРЕНЕР ПО РЕЧИ В БИЗНЕСЕ: ПРОДАЖИ,
ВЫСТУПЛЕНИЯ, ПЕРЕГОВОРЫ, УПРАВЛЕНИЕ**

Выбор 

- **Четырехкратный Лауреат** Национальной деловой Премии «Капитаны российского бизнеса» в номинации «Лучший бизнес-тренер».
- **ТОП-7 лучших российских тренеров** по продажам (SalesPortal.ru).
- **ТОП-20 лучших российских спикеров** по ораторскому искусству (HubSpeakers.ru).
- **Лидер рейтинга «ТОП-100 лучших исполнителей»** в номинации «Обучение персонала» (HRTIME.ru).

СФЕРЫ КОМПЕТЕНЦИЙ, ТИПОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- **Продажи.** Рост конверсии – 20-30%, суммы чека – 10-20%.
- **Презентации и ораторское искусство.** Спикеры без страха защищают проекты, выступают на форумах и дают интервью в прямом эфире.
- **Переговоры.** Рост рентабельности сделок – 20-30%, сокращение сроков подписания договоров – в 2-3 раза.
- **Управление персоналом.** Рост производительности – 20-30% за счет применения инструментов мотивации, контроля и делегирования.



ТГ-канал «Речевой
акселератор»
@AlexeyUrvancev

urvanchev.info
mail@urvanchev.info

+7 903 530-58-94

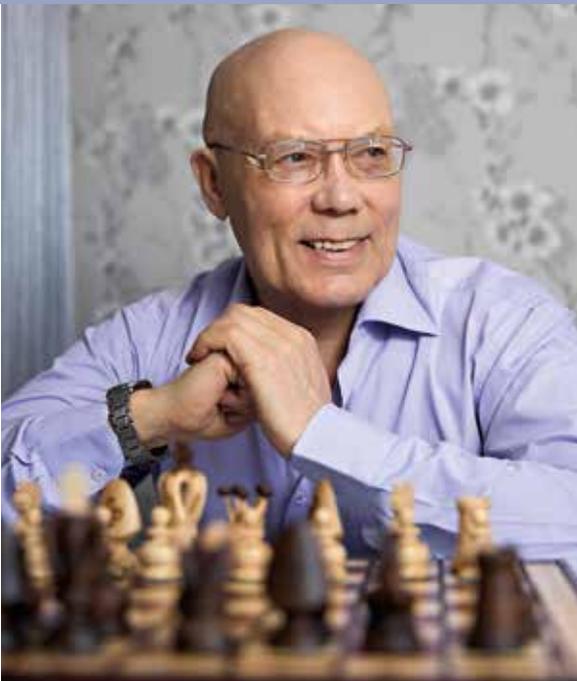
КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Результат сотен проектов – авторская методика бережного внедрения изменений «Перековка»:

1. Полная адаптация программы под специфику Заказчика. Тренинг именно по вашему продукту и задачам участников, никаких абстрактных кейсов.
2. Устранение саботажа через вовлечение сотрудников в изменения. По сути, они разрабатывают программу тренинга сами, и относятся к ней как к своему ребенку.
3. Не мотивационные призывы, а прикладные пошаговые алгоритмы на «раз-два-три».
4. Сопровождение до измеримого результата. Аудит звонков, тайный покупатель, планерки, коучинг, корректирующий тренинг.
5. Демонстрация навыков личным примером. Тренер прямо на тренинге поднимает трубку и продает ваш продукт, демонстрирует записи реальных переговоров и выступлений.
6. Закрепление навыков уже на тренинге. Сотрудники звонят клиентам и контрагентам, выдают распоряжения подчиненным по громкой связи, анализируют и исправляют ошибки.
7. Интерактивное обучение на драйве. 70% времени – практика. Много смеемся (по делу).

Даже короткий тренинг - не стандартное обучение по принципу «поговорили-разошлись-забыли», а полноценный проект внедрения изменений.

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»



Габдулла Хамитов

Бизнес-тренер с 29-летним летним опытом

- **СТРАТЕГИЧЕСКИЕ СЕССИИ** — от диагностики до внедрения
- **ТРЕНИНГИ** под заказ компаний
- **ФОКУС-ГРУППЫ**
- **ТРЕКИНГ**

Миссия: оставить, что есть

НОВЫЕ ТРЕНИНГИ:

1. **УДЕРЖАНИЕ ПЕРСОНАЛА** в условиях конкуренции.
2. **ЛИДЕРСТВО В КОМАНДЕ.**
3. **ТАЙМ-МЕНЕДЖМЕНТ С ИИ** — успевать больше за меньшее время.
4. **НАСТАВНИК ПРОФЕССИОНАЛ.**
5. **ПОКОЛЕНИЕ Z:** Как привлечь, удержать и развить молодых лидеров будущего



Достижения:

- Номинант национальной деловой премии «Капитаны российского бизнеса» в номинации «Лучшие бизнес-тренеры 2004–2025»
- Номинант конкурса «Лучшие бизнес-тренеры России 2004–2014» в номинации «Публичные выступления»



РЕЗУЛЬТАТ:

1. Улучшение качества принятых решений и выполнение планов точно в срок.
2. Слаженная работа и рост продуктивности команды
3. Удержание и **СПЛОЧЕНИЕ** коллектива
4. Уверенное и спокойное поведение
5. Повышение конкурентоспособности компании и ее имиджа у Клиентов.

Выбор



«КАПИТАНЫ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»

Номинация «Лучшие бизнес-тренеры»

ЯХОНТОВА ЕЛЕНА СЕРГЕЕВНА

Доктор социологических наук, профессор РАНХиГС, сертифицированный тренер, консультант в области управления, коуч первых лиц (Институт Менеджмента Великобритании), мастер наук в области разработки тренинговых и образовательных программ университета Твенте (Нидерланды), почетный работник сферы Образования РФ.



Елена Сергеевна, мой коуч три года, мне очень много дало наше сотрудничество, мы улучшили процессы управления персоналом, усовершенствовали систему.



Хайруллина Мария Михайловна

Собственник и генеральный директор маркетингового агентства INFINITY PROJECT и компании LIME.CIFT

Руководитель бизнес-клуба INSIDE

Руководитель Центра развития партнерских программ Комитета по развитию бизнес-практик союза «Московская торгово-промышленная палата»



elena-yakhontova.ru

Выбор



VK - Yakhontova_E
Instagram - Elena_S_Yakhontova
Facebook - Елена Яхонтова

О СЕБЕ

Более 15 сертификатов повышения квалификации от ведущих бизнес-школ Австралии, США, Великобритании, Швейцарии, также российских школ по развитию цифровых компетенций.

Опыт тренинга и управленческого консультирования - более 25 лет. За это время помогала развитию управленческих команд и кадровому резерву ЮКОС, ТНК, Лукойл, Транснефть, Роснефть, Сургутнефтегаз, Татнефть, Сбербанк, НПО "Энергия", РУСАЛ, РЖД и многим другим в России, а также в Армении, Азербайджане, Казахстане, Киргизии, Молдова, Таджикистан, Узбекистане, ОАЭ.

Много проектов реализовано для государственных структур - Центробанк, Министерство экономического развития, Правительство Тверской области, Правительство Челябинской области, кадровая служба Калужской области и др. Двукратный лауреат Национальной премии "Капитаны российского бизнес" в номинации "Лучшие бизнес-тренеры и консультанты".



Автор более 180 публикаций (монографии, учебники и статьи), посвященных различным аспектам управления человеческими ресурсами и лидерству. Одна из лидеров общественного мнения, регулярно приглашается в качестве эксперта различными СМИ ("Место встречи" НТВ, "Доброе утро" Россия 1 и др.)

Эксперт в области стратегического управления человеческими ресурсами, управление по ценностям, управление исполнением, управление мультидисциплинарными командами, управление изменениями, оценка и совершенствование лидерства, формирование и коррекция имиджа, совершенствование организационной культуры, личная эффективность, топ-менеджмент, неэтичное поведение, управление конфликтами и др.

Выбор 

Юстус Генрих

Профессиональный бизнес-тренер и коуч



Делает компании успешными с помощью стратегических сессий, бизнес-тренингов, воркшопов, коуч-сессий и деловых игр

- Первый бизнес-тренинг провел в 2002 г., коуч-сессии проводит с 2005 г.
- С 2019 г. включен в состав лучших бизнес-тренеров РФ ("Управление персоналом")
- Наибольшая экспертиза - в развитии персонала IT-компаний (поисковик, интеграторы, вендора, маркетплейсы, консалтинг, реселлеры, старт-апы и др. из топ-списков Forbes, РБК, CNews).

КОНТАКТЫ

1@genrikh.ru

www.genrikh.ru

- Дипломированный управленец-практик (25+ лет, успешный опыт на ТОП-позициях нескольких компаний)
- Исследователь - ученый (к.п.н., доцент кафедры гуманитарных и психолого-педагогических дисциплин в МПГУ).
- Автор 8 пособий и сборников трудов, 10 исследовательских монографий, 21 публикаций в журналах ВАК, более 30 публикаций в РИНЦ
- Ведущий бизнес-тренер, эксперт T&D в тренинговой компании LTC (www.1ltc.ru)



ВЫВОДИТ ПЕРСОНАЛ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ!



Журналы ИД



Альманахи

